INTERVIEW "Ein erfolgreiches Jahr liegt Das 75-jährige Firmenjubiläum

Bereits seit 75 Jahren gibt es das Familienunternehmen Klaas. Vom 1-Mann Betrieb entwickelte es sich in dieser Zeit stetig weiter auf mittlerweile 155 Mitarbeiter. Daneben haben vielfältige Weiterentwicklungen und Innovationen stattgefunden. Dies nehmen wir natürlich zum Anlass, um mit Ihnen die letzten 75 Jahre Revue passieren zu lassen und auf die nächsten 75 Jahre anzustoßen.

Aus diesem Grund laden wir alle Kunden und Interessierten zu unserem "Tag der offenen Tür Jubiläums-Special" am 5. April 2008 in der Zeit von 10.00 - 16.00 Uhr nach Ascheberg ein.

steht vor der Tür

• Alle Infos rund um die Jubiläumsfeier auf Seite 3 bei "Das wird 2008"

- Alles zur Geschichte der Firma Klaas auf Seite 4/5
- Weitere Informationen unter www.klaas-online.de



2007 ist zu Ende, wie bewerten Sie das vergangene Jahr?

Das Jahr 2007 war nicht nur für viele unserer Kunden ein besonderes Jahr. Sowohl im In- als auch im Ausland konnten wir die Absatzzahlen unserer Produkte deutlich steigern. Hauptmotor war in 2007 aber der deutsche Markt, wo Klaas gerade im Alu-Kranbereich seiner führenden Rolle weiter gerecht werden konnte.

Warum war Klaas in 2007 am deutschen Markt so erfolgreich?

Die Gründe für den Erfolg in 2007 sind sicherlich vielschichtig. Im Kranbereich ist zum einen natürlich die Marktentwicklung zu nennen. Der Klaas Alu-Kran ist als gewinnbringendes Investitionsobjekt bei den meisten Dachdeckereien und Zimmereien anerkannt. Hinzu kommen weitere Anwendungsfelder im Solarbau, im Hallenbau und im Bereich der Glasfassaden für den Klaas Alu-Kran.

Ebenso honorieren die Kunden die hohe Qualität der neuen Generation unserer Geräte. Zu nennen sind hier insbesondere das seit 2005 eingesetzte innovative TS-Mastprofil und die von Klaas speziell für die Bedürfnisse des Alu-Kranes programmierte Steuerungstechnologie.

Seit 2004 verkauft Klaas seine Alu-Krane nur noch im Direktvertrieb, wie ist ihr Fazit?

Unser Direktvertrieb bietet dem Kunden mehrere Vorteile. Die regionalen Klaas Verkaufsberater können die Kunden kompetent vor Ort beraten und ihnen faire und attraktive Preise anbieten. Wir sehen häufig Preisvorteile zwischen dem Klaas Direktvertriebspreis und dem Listenpreis einiger Wettbewerber. Dieser Preisvorteil zeigt sich für den Kunden im Absolutpreis bzw. in der Ausstattung. Die Kunden durchschauen inzwischen sehr schnell die werbewirksamen Rabattaktionen im Wettbewerb als Scheinrabatte und entscheiden sich für das hervorragende Klaas Preis-Leistungsverhältnis.

>> INHALT

Rückblick 2007 Seite 2

Termine 2008 Seite 3

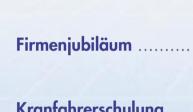
Klaas intern Seite 4

Firmenjubiläum Seite 5

Kranfahrerschulung Seite 6

Vermietung & Aufzüge Seite 7

Klaas & Partner Seite 8









Wie sehen sie die Chancen und Zukunftsperspektiven der Klaas Schrägaufzüge?

Wir beliefern unsere Kunden bereits seit 1947 mit Schrägaufzügen. Derzeit produzieren wir die Geräte allerdings überwiegend für den westeuropäischen Export. Aufgrund der hohen Qualität unserer Geräte konnten wir in vielen europäischen Ländern eine führende Rolle erringen. In Deutschland sind die Klaas Geräte trotz Ihrer langen Geschichte deutlich unterrepräsentiert. Hier werden wir in den nächsten Jahren unsere Anstrengungen erheblich verstärken, um auch die deutschen Kunden von den Vorteilen unserer Produkte zu überzeugen.

Was können wir von Klaas in 2008 erwarten?

Für unser Jubiläumsjahr haben wir uns einiges vorgenommen. Im Kranbereich ermöglicht uns die hohe Festigkeit des TS-Profils in 2008 den ersten Kran auf Basis eines 7,5 t LKW-Fahrgestells mit einer Traakraft von ca. 4.000 kg vorzustellen. Weiterhin planen wir im Laufe des Jahres zwei neue Modelle, die unsere Modellpalette insgesamt abrunden werden, damit wir weiterhin jedem Kunden das optimale Gerät anbieten können. Sowohl im Bereich Schrägaufzüge als auch im Kranbereich werden wir über Detailverbesserungen die Ergonomie und Zuverlässigkeit der Klaas Geräte weiter steigern.

7,5-Tonner mit 4.000 kg Tragkraft!

Auf Wunsch einiger Kunden hat Klaas jetzt eine 4 Tonnen Abladefunktion für den K 28-35 TS entwickelt. Aufgebaut auf einen 7,5 t LKW ist der K 28-35 TS damit der stärkste Alu-Kran in dieser Gewichtsklasse. Weiterhin besticht der K 28-35 TS durch seine kompakten Abmessungen (Radstand 3,90 m) und seine herausragende seitliche Reichweite von 28 m bei einem Gewicht von 250 kg.

Für die meisten Klaas Kunden sind Gewichte im Kranbetrieb von über 2 Tonnen äußerst selten. Allerdings berichtet die Gruppe der Hallenbauer häufig, dass sie Ware in schwereren Einheiten angeliefert bekommen und zum Entladen des LKW's mehr Tragkraft benötigen. Für diese Sonderfälle bietet Klaas jetzt eine 4-Tonnen Funktion an. Die 4 Tonnen Funktion ist optional für die Krane K 28-35 TS, K 29-36 TS sowie für den K 33-36 erhältlich.



Infos unter www.klaas-online.de





Das war 2007!



Klaas-Niederlassung Gera hilft beim Aufbau der Bundesgartenschau 2007 in Gera

Mit einer nicht alltäglichen Anfrage traten Ende 2006 Mitarbeiter des Kirchenprojekts Buga 2007 an die Klaas Niederlassung Gera heran – ein Zelt sollte aufgestellt werden.

"Gera gilt als Stadt mit einer reichen Tuchmachergeschichte. Diese Tradition wollten wir aufnehmen und haben uns daher für ein "Kirchenzelt' entschieden, mit dem wir an der BUGA teilnehmen wollen", erklärte Catrin Ripka, Projektverantwortliche der katholischen Kirche. Mit einer passgenau gefertigten Plane sollte ein Stahlgestell überspannt werden. Für etwa 100 Menschen entstand so ein ca. 175 m² überdachter Raum für Gottesdienste, Gebete, Andachten, Veranstaltungen und Ausstellungen. Das Gesamtgewicht der Plane von etwa 250 kg stellte grundsätzlich keine große Hürde dar. Die eigentliche Herausforderung bestand darin, den bereits fertig gestellten Rasen nicht befahren zu dürfen und die Fußwege keiner hohen Traglast auszusetzen. Somit schieden große Stahlkrane für diese Aufgabe aus.

Am 28.03.2007 war es dann soweit. Der kostenlos zur Verfügung gestellte Klaas Alu-Kran K 28-35 TS mit nur 7,5 Tonnen Eigengewicht war für diese Aufgabe die ideale Besetzung. Auf die erforderliche Distanz von 28 m Entfernung konnte die Zeltplane sicher von oben über das Stahlgestell gezogen und befestigt werden. Der mitgebrachte Arbeitskorb bot dem evangelischen Oberpfarrer i.R. Roland Geipel zusätzlich die Möglichkeit, den neugestalteten Hofwiesenpark als das zukünftige Buga-Gelände sowie die Stadt Gera aus luftigen 35 Metern Höhe zu besichtigen.





KLAAS gewinnt mit Multistar Innovationspreis in Russland

Im September 2007 fand die 6. "International spezialisierte Messe für Feuerwehrtechnik des 21. Jahrhunderts" in Moskau statt, die die bedeutendste Messe in Russland darstellt. Auch im letzten Jahr war unser Kooperationspartner für den Multistar, Iveco Magirus Brandschutztechnik vor Ort, um seine Top-Produkte und Neuerungen vorzustellen. Und das sogar mit besonders großem Erfolg, da Magirus gleich dreimal Gold gewinnen konnte. Unter anderem für das derzeit technisch innovativste Feuerwehrgerät am Markt, den "Multistar", der weltweit durch seine hohe Funktionalität und hoch technisierte Ausstattung die Feuerwehren beeindruckt.

Der Preis wird jährlich zur Messe von dem Ministerium für Feuerbekämpfung verliehen und hat einen hohen Stellenwert im Bereich der Brandschutztechnik.





Vorführtag in Ascheberg

Den Auftakt der Hausmessen im Jahr 2007 markierte der Vorführtag am 24. Februar im Werk in Ascheberg. Ziel war es, Besuchern von nah und fern die Gelegenheit zu bieten, die Firma Klaas sowie die Klaas Geräte kennen zu lernen und mit unseren Vertriebs- und Servicemitarbeitern Fachgespräche zu führen. Trotz des eher mäßigen Wetters nahmen weit über hundert Gäste die Gelegenheit wahr, die Firma Klaas in Ascheberg zu besuchen. So konnten die Kunden die neuesten Modelle ansehen und selbst Probe fahren.





Gewerbeschau im Industriegebiet West, Ascheberg

Die größte Veranstaltung im letzten Jahr bei Klaas stellte die alle zwei Jahre stattfindende Gewerbeschau im Industriegebiet West dar. Hier öffnen alle Firmen des Industriegebietes ihre Pforten und erlauben den Besuchern aus nah und fern einen Blick "hinter die Kulissen". So auch die Firma Klaas, die ihren Gästen gleich zwei attraktive Highlights bot. Stündlich im Wechsel wurden Vorführungen von Kranen mit den neuesten Entwicklungen und der "kinderleichte" Umgang damit demonstriert und moderiert. Zur nächsten vollen Stunde stand dann die geführte Besichtigung der Firma auf dem Programm, bei der nicht nur die Herstellung eines Kranes gezeigt und erläutert wurde, sondern auch live z. B. an der CNC-Maschine Werkstücke in wenigen Sekunden gefertigt wurden. Wer schwindelfrei ist, konnte im Anschluss an die Kranvorführungen selbst einsteigen und mit Hilfe des Klaas-Alu Kranes in über 30 Metern Höhe einen Blick über Ascheberg genießen. Für das leibliche Wohl sorgte wie schon in den vergangenen Jahren die Badmintonabteilung des heimischen Sportvereins TuS Ascheberg, die unsere Gäste mit Getränken, Würstchen und Waffeln versorgte.







Service-Niederlassung Gera

Die zweite Veranstaltung fand in unserer **Service-Niederlassung in Gera** statt. Den Kunden der Region ist unsere Niederlassung schon seit langem ein Begriff. Bereits seit 2004 bietet Klaas hier den kompletten Kundenservice an. In der Servicewerkstatt werden alle anfallenden Tätigkeiten von Wartungen, über Instandsetzungen bis UVV-Prüfungen durchgeführt. Mit drei komplett ausgestatteten Servicewagen kommt aber auch der Service beim Kunden vor Ort nicht zu kurz. Natürlich können Krane und Schrägaufzüge, sowie umfangreiches Zubehör auch gemietet werden. Im März letzten Jahres kamen wieder zahlreiche Kunden unserer Einladung nach, die **Servicestation in Korbußen** zu besuchen. Der Andrang war so groß, dass im Juni ein zweiter Vorführtag anberaumt wurde.

Um dem gestiegenen Bedarf in der Region rund um Gera gerecht zu werden, plant die Firma Klaas für 2008 eine Erweiterung der Werkstatthalle. Dadurch sollen Reparaturen an den Geräten unserer Kunden schneller durchgeführt werden können.







Gewinnspiel

+++ DDM GERD BÜCHNER HAT GEWONNEN +++

Wir haben Sie in unserer ersten Auflage der Klaas Aktuell dazu aufgefordert, uns ein Einsatzbild ihres Kranes zuzusenden. Unter den zahlreichen Einsendungen waren sowohl lustige als auch kuriose und atemberaubende Bilder dabei. Gewonnen hat die Firma DDM Gerd Büchner aus Urleben mit dem unten abgebildeten Foto. Es zeigt einen Klaas Autokran K 32-1000 bei maximaler Ausladung am 02.02.2007 am Heimatmuseum in Bad Langensalza. Bei diesem Einsatz wurden mittels Arbeitskorb einige Schäden des Sturms "Kyrill" beseitigt. Aufgebaut wurde der Kran am unteren Treppenaufgang zum Hauptgebäude. Um ihn passend zu positionieren wurden vom Gartenbauamt einige Rosen umgesetzt.

Herzlichen Glückwunsch der Firma Gerd Büchner und vielen Dank allen anderen Firmen für die rege Teilnahme.







Unsere Mitarbeiter

NEUER KRANSACHVERSTÄNDIGER IM HAUSE KLAAS

Die Firma Klaas hat einen weiteren Kransachverständigen im Hause. Anfang dieses Jahres nahm Herr Christoph Rohlf an einem Lehrgang zum Kransachverständigen teil und bestand die Prüfung zum staatlich anerkannten Kransachverständigen mit Erfolg.

Sichtlich erleichtert nahm Herr Rohlf die Glückwünsche von Herrn Küter, Geschäftsführer der Klaas Service- und Vertriebs GmbH, entgegen. Auch die gesamte weitere Geschäftsführung der Firma Klaas möchte hier noch einmal die Gelegenheit nutzen und Herrn Rohlf zu der bestandenen Prüfung gratulieren und ihm für sein Engagement und seinen Einsatz herzlich



Christoph Rohlf (links) nimmt die Glückwünsche von Georg Küter entgegen

Zukunftsorientiert - Klaas bildet aus

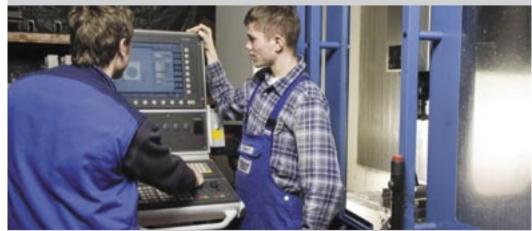
Die Firma Klaas setzt bereits seit 75 Jahren auf die Ausbildung junger Menschen. Klaas bildet aktuell 15 angehende Gesellen in den Berufen Feinwerkmechaniker, Mechatroniker, Elektroniker für Automatisierungstechnik und Industriekaufmann aus.

So haben z. B. die angehenden Feinwerkmechaniker bei Klaas die Möglichkeit neben den elementaren Schlosserfertigkeiten auch außergewöhnliche Facetten des Berufsbildes wie CNC-Bearbeitungszentren oder auch die Aluminiumbearbeitung in Theorie und Praxis kennen zu

Ziel der Ausbildung ist anschließend die Übernahme qualifizierter junger Fachkräfte in ein festes Arbeitsverhältnis bei Klaas um dauerhaft eine handwerklich hochqualifizierte Produktion in Deutschland zu ermöglichen.



Ausbildungsleiter Werner Teismann bei der Schweißübung mit einem Lehrling



Einweisung eines Lehrlings auf ein CNC-Bearbeitungszentrum

Das Familienunternehmen Klaas - Tradition und Fortschritt

In ihrer frühen Geschichte deutete eigentlich nichts darauf hin, dass die Firma Klaas mit ihren Produkten auch international eine Führungsrolle einnehmen sollte. Obwohl das Familienunternehmen aus Ascheberg erst seit 14 Jahren Aluminium-Kranaufbauten herstellt, hat es sich zu einer der erfolgreichsten Firmen in diesem Segment entwickelt. Ein Grund dafür: Klaas setzte als erster Betrieb überhaupt das vielseitige Aluminium zum Bau von Kränen und Aufzügen ein. "Im Alu-Kranbau sind wir heute Trendsetter" freut sich Ludger Klaas, Inhaber der Klaas Firmen über die Entwicklung des Unternehmens.

ERFINDERGEIST. Dabei fing alles ganz anders an. Bereits 1933 gründete Theodor Klaas seine Firma im westfälischen Werne. Als Bauunternehmer errichtete er vornehmlich große Gebäude wie Schulen und Kirchen – und dachte zu diesem Zeitpunkt noch nicht an Aufzüge oder gar Krane. Allerdings lernte er schnell die alltäglichen Probleme am Bau kennen. Mit diesen Erfahrungen und einer Menge neuer ldeen entwickelte Klaas nach dem Ende des zweiten Weltkriegs die ersten Schrägaufzüge und produzierte sie zunächst mit Erfolg in kleiner Serie. Der Unternehmer verlegte seinen Firmensitz von Werne in das 17 Kilometer entfernte Ascheberg, um weiter expandieren zu können. Der Eintritt des Sohnes Ludger in die Firma im Jahre 1969 brachte einen zusätzlichen Entwicklungsschub. Einen Meilenstein in der Geschichte des Unternehmens setzte die Entwicklung des ersten Kranes aus Aluminium. Anfänglich wurde der gelernte Elektriker und Schlossermeister Ludger Klaas noch wegen des luftigen Fliegengewichts aus Aluminium belächelt, doch im Jahr 1993 gelang der Maschinenbaufirma mit der neuen Erfindung international der Durchbruch.

INTERNATIONAL GEFRAGT. Und dem findigen Entwickler gingen die Ideen nicht aus. So startete er bereits im Jahr 2000 ein neues Projekt. In Zusammenarbeit mit der Firma Iveco Magirus aus Ulm entwickelte er ein Feuerwehrkombinationsgerät, das sowohl beim Löschen als auch bei der Personenrettung zum Einsatz kommen kann. Bereits im Jahr 2003 konnte das erste – damals noch unter dem Namen Octopus lautende Gerät ausgeliefert werden. Ihre innovativen Produkte fertigen die Maschinenbauer heute vor allem für Dachdecker, Möbelspediteure, Zimmereibetriebe sowie

Feuerwehren. Sieben unterschiedliche Modelle von Aluminium- Kranaufbauten baut die Firma Klaas je nach Anforderung des Kunden auf kleinere LKW bis 7,5 t sowie auf 12-t-LKW oder Anhängerfahrgestelle auf. Das gleiche gilt für die Dachdecker- und Möbelaufzüge, die individuell nach den Erfordernissen der Kunden gebaut werden und eine Höhe von bis zu 64 Metern erreichen. Heute werden beide Geschäftsbereiche als eigenständige Unternehmen geführt: die Klaas Alu-Kranbau GmbH und die Klaas Schrägaufzüge GmbH & Co. KG. Daneben hat sich seit 2005 der dritte Geschäftsbereich in Form der Klaas Service- und Vertriebs GmbH etabliert, der neben der Reparatur auch die Vermietung und den Vertrieb der Krane umfasst. Dank seiner technisch hoch entwickelten Produkte hat das Ascheberger Familienunternehmen einen Ruf, der weit über die Grenzen Deutschlands hinausgeht. Rund 80 Prozent der Schrägaufzugproduktion und ca. 50 Prozent der Kranproduktion werden exportiert. Die Hauptabnehmerländer liegen hierbei in Europa; es mehren sich aber auch die Geschäftskontakte in der ganzen Welt.

FAMILIENUNTERNEHMEN. Der Erfolg des Unternehmens schlägt sich auch in den Mitarbeiterzahlen nieder. So sind mittlerweile 155 Mitarbeiter im Unternehmen tätig. Dem Ruf des Familienunternehmens "treu bleibend" ist Ludger Klaas sehr daran gelegen, weitere Familienmitglieder in die Unternehmensstruktur einzubinden. Seine Frau Maria ist seit 1989 für den Bereich Finanz- und Lohnbuchhaltung zuständig. Sebastian Klaas, ältester Sohn und studierter Maschinenbauingenieur, ist seit 2001 in der Firma tätig und kümmert sich um den Bereich Einkauf. Der Schwiegersohn Georg Küter übernahm bei Gründung der Klaas Service- und Vertriebs GmbH als Geschäftsführer die Verantwortung für die Bereiche Reparatur, Vermietung und Vertrieb. Nach erfolgreich abgeschlossener kaufmännischer Ausbildung und Bachelorstudiengang im Bereich Wirtschaftswissenschaften ist Daniela Klaas der jüngste Neuzugang aus dem Familienkreis im Jahr 2007. Sie ist zuständig für den Bereich Marketing und Organisation. Fehlt eigentlich nur noch der jüngste Spross Tobias Klaas, der sich zurzeit in den Fußstapfen des Vaters bewegt und kurz vor Abschluss seiner Ausbildung zum Feinwerkmechaniker steht und im Anschluss direkt die Meisterschule besuchen wird.



von links: Sebastian Klaas · Maria Klaas · Ludger Klaas · Daniela Klaas · Georg Küter

Firmenjubiläum – 75 Jahre Klaas



Gründung der Bauunternehmung "Theodor Klaas"

1947



Auslieferung des 1. Schrägaufzuges

01.01.1954

Gründung der Theodor Klaas Baumaschinenfabrik

1962

Umzug nach Ascheberg und Bau der 1. Produktionsstätte für Schrägaufzüge



Ludger Klaas tritt in die Firma ein

1970

Entwicklung der LM-Serie von Alu-Aufzügen

1975

Erweiterung der Produktionsstätte "Hallenanbau 1"



Entwicklung des 1. hydraulischen Schrägaufzüges

1989

Erneute Erweiterung der Produktionsstätte "Hallenanbau 2"

1990



Beginn der Entwicklung eines Aluminium Kranes für höhere Lasten und weitere Reichweiten

Gründung der Klaas Alu-Kranbau GmbH

Bau einer Produktionsstätte für Kranbau

Neubau der Produktionsstätte für Aufzüge

Bau des Prüfturms

Start der Zusammenarbeit mit Iveco Magirus zur Entwicklung eines Feuerwehrkombinationsgerätes

Auslieferung des 1. "Mulitstars" nach China

Das TS-Profil wird erstmals bei den LKW-Kranen eingesetzt

Bau der Unterstellhalle für Fahrzeuge und Außenlager

> Verkauf des 1.000-sten Alu-Kranes

Gründung der Klaas Serviceund Vertriebs GmbH

Bau einer Servicehalle für die Reparatur und Wartung von Kranen und Aufzügen 16.12.1994 Klaas

1995

1999

2000



2003

2004

2004



28.11.2005







K 29-36 TS

Seit einem Jahr auf dem Markt, erfreut sich der K 29-36 TS aufgebaut auf einen LKW MAN TGL 12.210 wachsender Beliebtheit.

Die Gründe für die steigende Nachfrage sind vielfältig. Mit seinen kompakten Abmessungen (Radstand 4.200 mm) ist der K 29-36 TS eine sehr wendige Arbeitsmaschine. Seine Abmessungen entsprechen einem 7,5t Kran, gleichzeitig erfüllt er mit seinem niedrigen Eigengewicht (< 11t) ein Leistungsspektrum weitaus größerer und schwerfälligerer Krane. So erreicht er eine Hakenhöhe von ca. 36 m und hat eine beeindruckende seitliche Reichweite von ca. 17 m mit einer Tonne Hakenlast. 500 kg bringt er ca. 24 m zur Seite bei einer dann immer noch vorhandenen Höhe von ca. 23 m.

Ausgestattet ist der K 29-36 TS mit dem innovativen, von Klaas speziell für die Anforderungen des Alu-Kranes entwickelten, TS-Profil und einer modernen Doppel-SPS Steuerung. Dank seiner Hetronic Fernsteuerung sind alle wesentlichen Kranfunktionen feinfühlig proportional steuerbar. So setzt der K 29-36 TS leistungsmäßig und sicherheitstechnisch Maßstäbe in der Kran-Kompaktklasse.













Anmeldung und Infos: Klaas Service- und Vertriebs GmbH Sebastian Ehlers Tel. 0 25 93-95 92-11 Fax 0 25 93-95 92-15 ehlers@klaas-online.de Nur für Klaas-Kunden!

Teilnehmerzahl: max. 12 Personen **Teilnahmegebühr:** 299,00 EURO p./P.

Am 30. und 31. Mai 2008 findet in Ascheberg erstmals in diesem Jahr eine Kranfahrerschulung für aktive Kranfahrer statt. In Theorie und Praxis wird der sichere Umgang mit dem Klaas Kran unter Beachtung rechtlicher Voraussetzungen gelehrt. Weitere Schwerpunkte liegen in der korrekten Wartung und Pflege des Gerätes sowie dem Erfahrungsaustausch der Kranfahrer. Selbstverständlich wird den Teilnehmern umfangreiches Schulungsmaterial zur Verfügung gestellt. Am Ende der beiden Tage findet eine Prüfung statt, nach deren erfolgreichen Absolvierung ein Kranfahrer-Zertifikat ausgehändigt wird.

Als Schulungsleiter konnten wir Herrn Meier vom TÜV-Süd sowie unseren Kransachverständigen Herrn Bruns gewinnen.

INHALTE:

· Rechte und Pflichten des Kranfahrers

- · Wartung und Pflege des Klaas-Alukrans
- · Tipps & Tricks im Kraneinsatz
- · Arbeitsschutz und Sicherheit
- · Erfahrungsaustausch

ENTHALTENE LEISTUNGEN:

- · 2 Tage Praxis- und Theorieschulung durch TÜV-Prüfer und Kransachverständigen
- · umfangreiches Schulungsmaterial
- · eine Übernachtung im drei Sterne Hotel in Ascheberg
- · Vollverpflegung für beide Tage
- · Abschlussprüfung
- Kranfahrer-Zertifikat
- · hochwertige Klaas Kranfahrer-Jacke

+++NEUES AUS DER GESCHÄFTSWELT +++

Ab April 2008 bietet die neugegründete Firma **Kranschulungen Resch** Schulungen für Kranführer an. Wie Herr Resch berichtete können Im Rahmen dieser Schulungen Fahrausweise mit Befähigungsausweis direkt erworben werden.

Als langjähriger Serviceleiter der Firma Klaas besitzt er auch eine profunde Kenntnis der Klaas Krane, so dass die Teilnehmer mehr über die Technik und Physik des Kranes lernen und dadurch in die Lage versetzt werden den Kran materialschonend und effektiver zu bedienen. Ebenso werden sie mit allen für sie relevanten Rechten und Vorschriften vertraut gemacht. Nach bestandener Prüfung erhält der Teilnehmer den Fahrausweis für Kranführer, der alle notwendigen Nachweise für die Beauftragung des Kranführers durch den Unternehmer in einem Dokument vereint.

Der Fahrausweis ist für den Unternehmer ein hervorragender Beleg über eine entsprechend den Vorschriften durchgeführte Einweisung und Ausbildung des angestellten Kranführers. Ein kompetenter Kranführer ist ein Garant für Sicherheit am Arbeitsplatz.

Wir wünschen Herrn Resch viel Erfolg für seinen mutigen Schritt in die Selbständigkeit.

KONTAKT:

Kranschulungen Resch Telefon: 0 22 02 - 931 -38 50 Email: kranschulungen-resch@netcologne.de



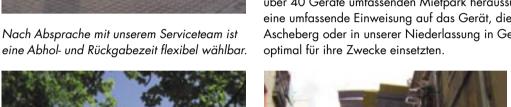
AUSGABE 02 • KLAAS-ONLINE.DE

Vermietung

BEI KLAAS KÖNNEN SIE AUCH MIETEN!

Klaas ist nicht nur Hersteller von Dachdeckerkranen und -aufzügen sowie Möbelaufzügen, sondern deckt gleichermaßen die Bedarfe des Handwerks an Mietgeräten ab. Vor allem Dachdecker, Zimmerleute, Hallen- und Stahlbauer sowie Umzugsunternehmen wissen den Mietservice von Klaas angefangen bei Kranen mit einer Tragkraft von 500 bis 2.000 kg bis hin zu Dachdeckeroder Möbelaufzügen mit Traglasten zwischen 200 bis 400 kg für kurze oder auch dauerhafte Einsätze zu schätzen. Denn durch den Einsatz eines Kranes oder Aufzuges kann Personal und Zeit eingespart werden. So kann die Arbeit effizienter und für den Kunden günstiger ausgeführt werden. Oft werden mit Hilfe eines Klaas Mietgerätes Auftragsspitzen bewältigt ohne zusätzliches Personal einzustellen oder die Aufträge absagen zu müssen. Darüber hinaus nutzen Kunden den Mietservice auch bei anfallenden Reparatur- oder Wartungsarbeiten am eigenen Gerät, so dass keine Ausfallzeiten auftreten.

Und so einfach funktioniert es: Sie rufen bei uns an und erläutern uns, wann und für was für eine Baustelle bzw. für welche Zwecke Sie das Gerät benötigen. So können unsere Mitarbeiter in der Vermietung das passende Gerät mit dem entsprechenden Zubehör für Sie aus unserem über 40 Geräte umfassenden Mietpark heraussuchen und reservieren. Bei der Erstmiete erfolgt eine umfassende Einweisung auf das Gerät, die je nach Bedarf bei Ihnen vor Ort, am Standort Ascheberg oder in unserer Niederlassung in Gera erfolgen kann. Danach können Sie das Gerät







+++ IHR ANSPRECHPARTNER FÜR DIE VERMIETUNG +++ KLAAS Service- und Vertriebs GmbH · Thomas Gerigk · Telefon: 0 25 93-95 92-18 · Fax: 0 25 93-95 92-63 · gerigk@klaas-online.de



Der Möbelaufzug Shorty 29, der auf Pick-Up Fahrgestelle aufgebaut wird, hat sich in der Möbelspeditionsbranche längst etabliert. Mit einer Schienenlänge von 29 Metern können Möbel bequem bis in die neunte Etage an- und abtransportiert werden. Selbst sperrige Möbelstücke, wie z. B. Sofas oder ganze Schränke stellen dabei kein Problem dar. Gerade in Großstädten, wo es viele enge Hofeinfahrten gibt, ist der Shorty ein wertvoller Helfer, der mit einer Breite von 1,80 m und einer Durchfahrtshöhe von 2,50 m auf jeden Hinterhof gelangt.

Nach Absprache mit unserem Serviceteam ist

In nur vier Minuten ist der Aufzug aufgebaut, so dass mit dem Umzug begonnen werden kann. Neben der Zeitersparnis und der Schonung des Treppenhauses, wird mit Hilfe eines Möbelaufzuges auch der eigene Rücken geschont, da die Möbelstücke direkt vom LKW auf den Möbelbehälter geladen und von dort aus ohne Umwege in die Wohnung transportiert werden. Den Shorty gibt es mit Antrieb über den Fahrzeugmotor oder alternativ mit einem separaten Benzinmotor in den Varianten 300 kg oder 400 kg maximale Nutzlast. So gelingt jeder Umzug im Handumdrehen!



INTERVIEW MIT UNSEREM **SERVICELEITER** Thomas Wißmann

Herr Wißmann, seit fast einem Jahr arbeiten Sie nun bei der Firma Klaas, seit dem Herbst 2007 als Serviceleiter - wie ist Ihre Jahresbilanz?

Das gesamte Team arbeitet daran, bei Klaas den kompletten Service-Dienst für alle Klaas-Kunden ständig zu optimieren. Im Jahresverlauf konnten wir bereits viele Anregungen unserer Kunden umsetzen. Von der regelmäßigen Öffnung am Samstag bis zum Notdiensthandy konnten wir die Erreichbarkeit deutlich

Persönlich habe ich mich hier gut eingelebt und freue mich auf eine langfristige Zusammenarbeit mit unseren Kunden und dem gesamten Team.

Herr Wißmann, bevor Sie zu Klaas gewechselt sind hatten Sie als Meister bereits sehr viel Erfahrung mit Kranen anderer Aufbauhersteller, wie beurteilen Sie den Klaas-Kran.

Ich war persönlich sehr überrascht über das hohe technische und auch sicherheitstechnische Niveau der neuen Klaas Alu-Kran-Generation. Insgesamt ist es natürlich für mich sehr reizvoll den Service bei einem Hersteller zu leiten. Hier hat man die Möglichkeit direkt zum Konstrukteur oder auch in die elektronische Entwicklungsabteilung zu gehen und die Erfahrungen des Services ohne Umwege in die Produktentwicklung einfließen zu lassen.

Herr Wißmann, die Anzahl der Klaas Service-Kunden ist in den letzten drei Jahren rasant gestiegen, hierbei ist es zu einigen Engpässen gekommen – wie wollen Sie in der Zukunft die Kunden zufrieden stellen?

Die Geschäftsführung hat in den letzten Monaten sehr viel in den Bereich Service investiert, somit sind wir jetzt sowohl personell als auch raumtechnisch gut aufgestellt. Ein großer Fortschritt ist die neue Servicehalle, die wir im Dezember beziehen konnten. Ein neues computergestütztes Ersatzteillager nimmt noch im Frühjahr seinen Betrieb auf und in unserer Gera-Niederlassung werden wir die Kapazitäten personell und räumlich in 2008 erweitern. Sollten Kunden noch unzufrieden über unsere Arbeit sein, freue ich mich auf jede Rückmeldung, um so unser Angebot weiter verbessern zu können.



Thomas Wißmann, Serviceleiter







Ludger Klaas stiftet der freiwilligen Feuerwehr Ascheberg einen "Feuerwehr-Bulli"



Von links nach rechts. Josef & Hildegard Schröer Gemeindebrandmeiste Franz Schlüchter Landrat Konrad Püning Maria & Ludger Klaas Bürgermeister Dieter Emthaus Löschzugführer Reinhard Poppe und sein Stellvertrete Dietmar Schwabe

Georg Küter

Geschäftsführer

Service & Vertrieb

Zwischen der freiwilligen Feuerwehr Ascheberg und dem Unternehmen Klaas in Ascheberg besteht seit 2005 eine besondere Beziehung. In dem Jahr wurde nämlich an die Ascheberger Feuerwehr deutschlandweit der erste Multistar, ein Feuerwehrkombinationsgerät das sowohl retten als auch löschen kann, ausgeliefert. Was die Firma Klaas damit zu tun hat, werden sich jetzt einige fragen. Ganz einfach, Klaas hat das Gerät in Kooperation mit Iveco Magirus entwickelt und baut den Mastarm aus Aluminium für den Multistar, der das Gerät von den herkömmlichen DLK's unterscheidet. Da die Feuerwehr im Jahr 2007 125-jähriges Jubiläum feiern durfte, hat sich Ludger Klaas, Firmeninhaber der Klaas-Gruppe, etwas ganz besonderes überlegt. Er hat seinen eigenen "Renn-Bulli", wie der Name schon sagt ein VW-Transporter mit guter Motorisierung der Feuerwehr gestiftet. Die Aufrüstung zum echten Feuerwehr-Einsatzwagen, d.h. Blaulicht, Martinshorn und Beschriftung, hat der Chef der heimischen KfZ-Werkstatt Herr Josef Schröer übernommen.

Am 2. September 2007 war dann der große Tag der Übergabe. Ludger Klaas dankte der Feuerwehr für ihr großes ehrenamtliches Engagement und übergab Herrn Reinhard Poppe, Löschzugführer der freiwilligen Feuerwehr Ascheberg, den Schlüssel des neuen Fahrzeuges.

Partner rund um die Welt

75 Jahre Klaas bedeuten auch jahrzehntelange Partnerschaften mit Händlern in vielen Ländern der Erde. Viele unserer internationalen Händler setzen zu 100 % auf die Marke Klaas und leben fast ausschließlich vom Verkauf unserer Produkte. Sie stehen mit Ihrem Namen und ihrem

Australien – Kinghoist



Belgien - E.T.C.



Dänemark – Haki



Frankreich – Chastagner



Großbritanien – Oktopus



Irland - D-Crane



Italien - ESI



Rumänien - Atomiumlift

Know-how für den großen internationalen Erfolg von Klaas und den Klaas-Produkten "Made in Germany". An dieser Stelle möchten wir unseren Händlern Danke sagen für das große Vertrauen, das sie seit vielen Jahren in unsere Produkte und in unsere Firma setzen.



Luxemburg - Comat



Schweiz - Schuler & Schlömmer





Spanien – Euro Plataformas



Türkei – GPK Makine



Ungarn – Aklin Servicetec



Niederlande – Vlutters (Krane)

- All-Up (Krane)

- Eshuis (Aufzüge)

WICHTIGE SERVICE-NUMMERN:



Tel.: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 11 Fax: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 66

Notfall: +49 (0) 173 - 522 00 41 (Außerhalb der Geschäftszeiten)

Ersatzteile

Tel.: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 46 Fax: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 31

VermietungTel.: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 18
Fax: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 63

Zentrale Tel.: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 0 Fax: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 15

IMPRESSUM

Herausgeber und Redaktion

Klaas Service- und Vertriebs GmbH Raiffeisenstraße 26 59387 Ascheberg Tel.: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 0 Fax: +49 (0) 25 93 - 95 92 - 15

info@klaas-online.de · www.klaas-online.de

Gestaltung und Layout

Hauptmenü Werbeagentur GbR Hüfferstraße 10 48149 Münster

Tel.: +49 (0) 251 - 98 62 03 - 20 Fax: +49 (0) 251 - 98 62 03 - 23 $info@hauptmenue.com \cdot www.hauptmenue.com\\$

Herstellerservice deutschlandweit!

Klaas bietet Ihnen in ganz Deutschland Herstellerservice.

So sorgt unser Direktvertrieb seit über 5 Jahren für eine kompetente Beratung bei Ihnen vor Ort. Wir freuen uns aber auch über ihren Besuch bei uns in Ascheberg, hier können Sie sehen und erleben wie unsere Krane und Aufzüge gefertigt werden und sich von unserer Qualität "Made in Germany" überzeugen.

Unsere regionalen Verkaufsberater bieten Ihnen gerne eine kostenlose Vorführung unserer Produkte auf Ihrer Baustelle an. Nur in Ihrem Baustelleneinsatz können Sie die Vorteile der Klaas Produkte wirklich testen und erleben. Nutzen Sie die Preisvorteile des Einkaufs direkt beim Hersteller für Ihren Betrieb.

Für die Wartung und Reparatur unserer Geräte stehen Ihnen zum einen unser bundesweite Servicedienst, zum anderen aber auch unsere regionalen Servicepartner zur Verfügung.







Alu-Krane: Region Süd-West Olaf Dörr

+49 (0) 172-995 47 79 doerr@klaas-online.de



Alu-Krane: Region Nord-Ost Jens Queißner

49 (0) 151-14845952 queissner@klaas-online.de



Alu-Krane: Region Süd-Ost Claus-Steffen Neubert

+49 (0) 172-598 44 15 neubert@klaas-online.de



Dachdecker- und Möbelaufzüge: Deutschlandweit Clemens Hohefeld

+49 (0) 2593-9594-12 hohefeld@klaas-online.de

